



Die Dynamik des Network Marketing (von Wolfram Andes)

Die ultimative Erfolgsstrategie: Lenke den Fokus auf aktive Geschäftspartner

Kannst Du dir vorstellen, wenn du richtig aktiv in Networkmarketing bist, dass du in 3 Monaten
1 aktiven Geschäftspartner findest?

Kannst Du dir vorstellen, diesem neuen Partner zu erklären, wie auch er in 3 Monaten
1 Geschäftspartner findet?

Nach 1 Jahr sind dann 15 Geschäftspartner in deinem Team, wenn jeder seinen Geschäftspartnern
zeigt, wie auch die alle 3 Monate einen Geschäftspartner finden können.

Ja, es ist eine supereinfache Strategie, die jeder nachmachen kann!



Du hast Aufbauarbeit geleistet, Kosten gehabt, einige hundert € verdient.
Wichtig ist jetzt: Nicht in Gehalt/Angestelltenentlohnung denken,
sondern in Gewinn und an eine mittelfristige Vision.

Weitermachen! Regelmäßiges Tun! Führungsarbeit leisten!

Nach 2 Jahren: 255 Partner
Nach 3 Jahren: 4 095 Partner
Nach 4 Jahren: 65 000 Partner
Nach 5 Jahren: 1 048 575 Partner

Einfach und duplizierbar arbeiten!

**Stell dir vor, du würdest nur
1€ pro Monat und Partner erhalten!**

Wichtig ist, eine eigene Verpflichtung einzugehen und 3-5 Jahre Aufbauarbeit zu
leisten!

Nicht in Gehalt, sondern in Netzwerkgedanken denken, welches ein Leben lang trägt
und sogar vererbbar ist.